

営業塾グループ指導日程表

(2024年11月～2025年4月)

2024年	11月	12月	2025年1月	2025年2月	2025年3月	2025年4月
① 第1土曜 10:00～11:30 オンライン	リスト (見込み顧客作り・発見) 11月2日 A	アポ取り 12月7日 B	初回面談 1月4日 C	聞き取り 2月1日 D	プレゼン 3月1日 E	クロージング 4月5日 F
② 第1土曜 13:00～14:30 オンライン	アポ取り 11月2日 B	初回面談 12月7日 C	聞き取り 1月4日 D	プレゼン 2月1日 E	クロージング 3月1日 F	リスト (見込み顧客作り・発見) 4月5日 A
③ 第3水曜 18:30～20:00 オンライン	初回面談 11月20日 C	聞き取り 12月18日 D	プレゼン 1月15日 E	クロージング 2月19日 F	リスト (見込み顧客作り・発見) 3月19日 A	アポ取り 4月16日 B
④ 第3水曜 20:30～22:00 オンライン	聞き取り 11月20日 D	プレゼン 12月18日 E	クロージング 1月15日 F	リスト (見込み顧客作り・発見) 2月19日 A	アポ取り 3月19日 B	初回面談 4月16日 C
⑤ 第4火曜 10:00～11:30 オンライン	プレゼン 11月26日 E	クロージング 12月24日 F	リスト (見込み顧客作り・発見) 1月28日 A	アポ取り 2月25日 B	初回面談 3月25日 C	聞き取り 4月22日 D
⑥ 第4火曜 13:00～14:30 オンライン	クロージング 11月26日 F	リスト (見込み顧客作り・発見) 12月24日 A	アポ取り 1月28日 B	初回面談 2月25日 C	聞き取り 3月25日 D	プレゼン 4月22日 E

リスト(見込み顧客作り・発見)
 アポ取り
 初回面談
 聞き取り
 プレゼン
 クロージング

当面の間はオンライン(zoomアプリ使用)での講義となります。